

企業の魅力発信シート

よみがな(法人格は略)	まるわふどうさん			企業サイトURL			
事業所名	株式会社丸和不動産			https://maruwa-realestate.com	業種	K 不動産業,物品賃貸業	
所在地	奈良県	奈良市	西大寺本町1番6号		電話番号	0742-33-0014	
					企業のアピールポイント 奈良県内でアパマンショップを展開しています。 地域密着営業で創業63周年を迎えることができました。 人生において引越しの機会はそう多くはありません。 お客様の数だけドラマがあり、その節目である新生活の スタートを支えてあげるのが私たちの大切な仕事です。 チーム営業スタイルですので、お互いがサポートしあって 成果を積み上げていける環境です。 お客様に喜んでいただいて、自分自身も成長していきましょう。 また、仕事だけでなく、遊びやイベントにも一生懸命！ 早帰りデーも取り入れ、プライベートも応援します。 ぜひお話を聞きにきてくださいね！！		

マッチングに関する企業情報				※データ更新日を確認の上、御利用ください。										データ更新日	2026/5/7	
求める人物像など (重視項目)	元気と笑顔がある方															
	学業成績	出席状況	委員活動	部活動	人柄	体力	職業観	コミュニケーション力	協調性	リーダー性	積極性	責任感	誠実さ	忍耐力	持続力	従業員数
高卒採用実績	R4.3卒	—		R5.3卒	—		R6.3卒	○		R7.3卒	—		R8.3卒	○		51人(男43人、女8人)
採用予定職種	営業															
仕事の内容	営業： お部屋探しに来られたお客様にお部屋を紹介し、契約業務までを行います。															
5年後、10年後に期待する社員の姿	(5年後) 営業店の主任としてチームを引っ張っている。事務社員はキャリアを積んでいる。 (10年後) 様々な経験を経て、営業店の店長や管理部門の責任者として活躍している。															
採用生徒の近況や離職状況	入社後間もない頃は慣れない仕事に大変でしたが、今では自信をもって仕事に向かっています。															
高校生に望むこと	営業は入社後半年の研修期間を設けておりますので、しっかりと身に付けてもらうことができます。 他人に自分の気持ちを伝えることがとても大切です。話をすることが好きでしたら活躍していただけたらと思います。															
補足事項	営業職は自動車免許が必要です。1月～3月が繁忙期です。詳細は、求人票を参照してください。															

採用試験に関するアドバイス

面接 アドバイス	種別	個人		時間	約30分		よく質問する内容は、下の○印の項目です。								職種(複数可)	営業						
	志望動機		職業観・社会人意識			自己PR					高校生活						日常生活					
	志望理由	企業研究(我が社の魅力)	働くとは	社会人になる心構え	入社後の抱負	アルバイト・インターンシップ経験	長所	趣味特技	友人対人関係	リーダーシップ	資格検定	一番の思い出	頑張ったこと	学んだこと	得意な科目等	出席状況	生徒会活動等	部活動	一般常識・時事問題	感動したこと・うれしかったこと	将来の夢	
	○			○			○	○					○					○				
	元気よく答えてアピールしてください。 仕事や会社のことで知りたいこと、興味があることなど、質問も受けますので聞きたいことも考えておいてください。																					
筆記 アドバイス	(一般常識)																					
	(国語)																					
	(数学)																					
	(英語)																					
	(作文) 400字原稿用紙1枚分。テーマは当日発表します。 (その他)																					
適性検査	簡単な検査書類の記入があります。																					
その他																						